

ماژول‌های حوزه مالی



حقوق و دستمزد



داشبورد



حسابداری



صدور فاکتور

ماژول‌های حوزه عملیاتی



تولید



خرید



پروژه



برگه ساعت کارکرد



بارکد



نگهداری و تعمیرات



انبار



کیفیت

ماژول‌های حوزه فروش



اشتراک‌ها



مدیریت ارتباط با مشتریان



پایانه فروش



فروش

سایر حوزه‌ها



نظرسنجی



اسناد



وبسایت



میز خدمت



امضا



مصوبات



استخدام



بازاریابی



مخاطبان



مرخصی



رویداد



تقویم



با توجه به استفاده‌ی پیش‌فرض کاربران ایرانی از تقویم شمسی جهت امور روزمره کسب و کار، نیاز است امکان استفاده از این تقویم و به تبع آن تغییرات مقتضی در اودوو مورد توجه قرار گیرد. در حالت کلی اودوو امکان استفاده از تقویم میلادی را برای همه‌ی کاربران مدنظر قرار داده است، اما از آنجایی‌که شرکت‌ها و مخاطبان ایرانی نیازمند تقویم شمسی برای راهبری برنامه‌های خود هستند، آرتادوو ماژولی تحت عنوان "تقویم شمسی" را طراحی و در اختیار مشتریان خود قرار داده است.

### منطبق بر نیاز شما

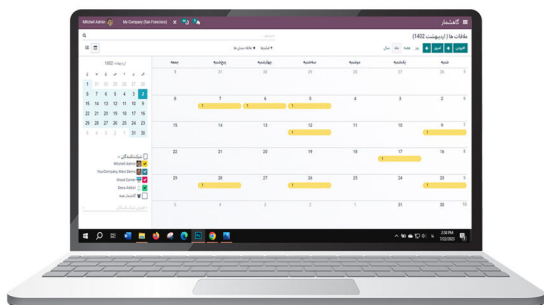
- امکان انتخاب تقویم شمسی برای هرکدام از کاربران به صورت مستقل
- عدم وابستگی تقویم شمسی به زبان فارسی
- بهره‌مندی از تقویم شمسی در ماژول گاه‌شمار
- بهره‌مندی از تقویم شمسی در نماهای مرتبط با تاریخ
- بهره‌مندی از تقویم شمسی در گزارش‌های مرتبط با تاریخ
- بهره‌مندی از تقویم شمسی در داشبوردها

### یکپارچه با ماژول‌ها اودوو

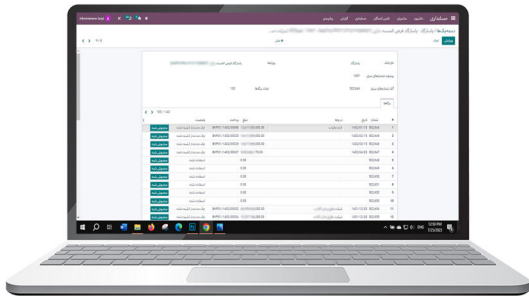
- تنظیم برنامه‌ریزی‌های خرید، فروش، تولید، نگهداری، پروژه، کیفیت و ... با تاریخ شمسی
- قابلیت اضافه‌کردن فیلتر بر اساس تاریخ شمسی در تمامی ماژول‌ها
- قابلیت اضافه‌کردن دسته بندی در جستجوها بر اساس تاریخ شمسی در تمامی ماژول‌ها
- تطبیق اسناد حسابداری با تقویم شمسی

### گزارشات و خروجی

- قابلیت تهیه خروجی و ورودی اکسل در برنامه با تاریخ شمسی
- قابلیت نصب بر روی ورژن‌ها و نسخه‌های منتشر شده اودوو تا نسخه ۱۶



با توجه به سیاست برخی از سازمان‌ها جهت مدیریت مالی کسب‌وکار خود، امکان استفاده از چک مدت‌دار جهت امور دریافت/پرداخت، امری اجتناب‌ناپذیر است. به کمک ماژول "چک مدت‌دار" آرتادوو، که بر روی نرم‌افزار اودوو توسعه یافته است، امکان مدیریت دسته‌چک‌های متفاوت شرکت با تنظیمات خاص (بانک عامل، تعداد برگه و شماره توالی و ...) و نیز مدیریت گردش کار وصول، فراهم گردیده است. این ماژول مدیریت چک‌های دریافتی (نزد صندوق تا وصول) و نیز امکان واگذاری چک‌های دریافتی به غیر را نیز پوشش می‌دهد.




### مدیریت برگه‌ها و دسته چک‌ها

- امکان ایجاد بانک‌های عامل و حساب‌های جاری
- امکان ثبت اطلاعات دسته چک (بانک، دفتر حساب، توالی، برگه‌ها، شماره صیاد و ...)
- امکان درج اطلاعات کامل طرف حساب
- امکان درج اطلاعات کامل برگه چک (تاریخ، مبلغ، سریال، سری، بابت و ...)
- امکان مدیریت وضعیت چک‌های صادره/دریافتی (در جریان/بلا استفاده/مخدوش و ...)

### قابلیت‌های ماژول چک مدت‌دار

- امکان تنظیم مراحل و گردش کار چک‌های صادره
- نزد صندوق/درجریان/وصول شده/برگشت خورده/عودت یافته
- امکان تنظیم مراحل و گردش کار چک‌های دریافتی
- امکان تنظیم الگوی اسناد مالی مرتبط با صدور یا دریافت چک
- امکان واگذاری چک‌های دریافتی بابت حساب‌های پرداختی
- امکان انتخاب بانک مقصر برای وصل چک‌های دریافتی
- گزارشات جامع از وضعیت چک‌های صادره/دریافتی

ماژول چک مدت‌دار 

غالباً به منظور پرداخت وجوه مانند پیش پرداخت خرید در وجه تامین کنندگان، نیاز است گردش کار مشخصی در شرکت یا سازمان طی شود تا به واسطه این فرایند، نه تنها مرجع و علت پرداخت در سیستم مشخص باشد بلکه برنامه ریزی صف پرداخت (مدیریت جریان نقدینگی) و چگونگی پرداخت (نقد، چک مدت دار، کارشناس مسئول) قابل انجام شود.

ماژول درخواست پرداخت آرتادوو، که بر روی نرم افزار اودوو Odoo ERP طراحی شده است، این امکان را فراهم می‌کند تا کاربران مجاز اقدام به ثبت درخواست‌های پرداخت نمایند و نهایتاً با اخذ تاییدات مختلف، امکان برنامه ریزی و پرداخت در سیستم شکل گیرد.

### ثبت درخواست

- امکان ایجاد درخواست پرداخت برای مقوله‌هایی مانند خرید / حقوق / هزینه / توافقات خرید / متفرقه
- امکان انتخاب مرجع درخواست برای هر نوع از پرداخت (سفارش خرید مرجع، هزینه مرجع، ...)
- امکان اعلام مبلغ درخواستی، واحد ارزی (ریال، دلار، یورو و ...)
- امکان انتخاب فرد یا کمپانی دریافت‌کننده (حساب بانکی فرد انتخاب شده)
- امکان ضمیمه کردن توضیحات لازم و دلیل درخواست مبلغ
- امکان انتخاب تاریخ سررسید پرداخت

### تنظیمات و سطوح دسترسی

- امکان تعیین مسئول پرداخت، روش پرداخت (یکباره، جز به جز)
- امکان تنظیم زنجیره تاییدات مبتنی بر کاربر درخواست کننده
- امکان ویرایش، تایید یا رد درخواست در امور مالی سازمان
- امکان تعیین بانک / صندوق مربوطه برای پرداخت

### مدیریت درخواست‌ها

- امکان مدیریت درخواست‌های پیش‌نویس در منوی در انتظار ثبت
- امکان مدیریت درخواست‌های ثبت شده در منوی انتظار تأیید
- امکان مدیریت درخواست‌های تأیید شده در منوی در انتظار برنامه‌ریزی
- امکان مدیریت درخواست‌های برنامه‌ریزی شده در منوی در انتظار پرداخت
- امکان انجام عملیات گروهی "تأیید"، "برنامه‌ریزی"
- امکان انجام عملیات گروهی تأیید



تخصیص و تحویل ملزومات (کالا / قطعه) به کارمندان با توجه به ویژگی کالا یا شرایط کارمندان امری متداول در بسیاری از مجموعه هاست. در این راستا شرکت آرتادوو افزونه‌ای را بر روی نرم افزار اودوو طراحی کرده است که به کمک آن کارکنان سازمان می توانند بابت ملزومات و اقلام مورد نیاز خود درخواستی در سیستم ثبت نمایند و پس از طی شدن گردش کار مقتضی (روال تاییدات، کنترل موجودی انبار، سقف مجاز درخواست)، نهایتاً کالای مورد نیاز توسط کارشناسان انبار به کارمند متقاضی تحویل داده می‌شود.

### ثبت درخواست:

- امکان ایجاد درخواست کالا برای کاربران مجاز
- امکان تنظیم انبارهای مبدا برای تحویل (به تفکیک کالا)
- امکان تنظیم واحد مقصد (دپارتمان / ساختمان / انبارک) برای اقلام درخواستی
- امکان ویرایش، تایید یا رد درخواست در زنجیره تاییدات
- امکان رهگیری درخواست‌های ثبت شده از لحظه ایجاد درخواست تا تحویل کالا
- مشاهده درخواست‌های در انتظار ثبت
- مشاهده درخواست‌های در انتظار تأیید مدیر
- مشاهده درخواست‌های در انتظار تأیید
- مشاهده درخواست‌های در انتظار تحویل

### مدیریت فرآیندها:

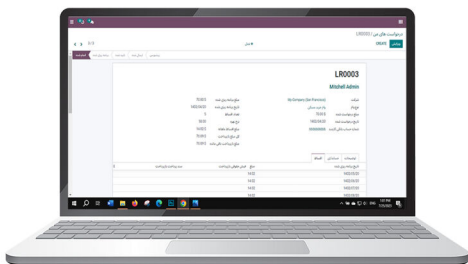
- امکان مدیریت مراحل تاییدات برای نهایی شدن درخواست
- امکان مدیریت تحویل کالا مبتنی بر دسته بندی کالاها
- امکان مدیریت تحویل کالا مبتنی بر دپارتمان درخواست دهنده
- امکان مدیریت تحویل کالا مبتنی بر کارمند درخواست دهنده
- امکان مدیریت تحویل کالا مبتنی سقف مجاز به ازای هر کالا
- امکان تعیین کارشناس گروه های کالایی برای تأیید درخواست‌ها

### ایجاد قوانین بازدارنده:

- امکان تنظیم قوانین بازدارنده برای ثبت درخواست‌های بیش از سقف مجاز
- امکان تعیین بازه های زمانی مجاز
- امکان تعیین قوانین بازدارنده بر روی کالا، دسته‌ی محصول، کارمند و یا دپارتمان خاص



اعطای وام و ارائه تسهیلات به کارمندان در بسیار از شرکت‌ها و سازمان‌ها امری رایج است. آرتادوو با شناسایی این نیازمندی، ماژولی برای این موضوع بر روی اودوو طراحی و تولید کرده است که به واسطه آن می‌توان انواع وام‌های قابل ارائه به کارمندان، گردش کاری ثبت درخواست تا اعطای وام و نهایتاً روش‌های بازپرداخت وام را مدیریت نمود. بازپرداخت وام می‌تواند در قالب اقساط دوره‌ای با قابلیت کسر از فیش حقوق کارکنان یا بازپرداخت مستقیم توسط ایشان (بدون کسر از حقوق) صورت گیرد. بدیهی است خودکار شدن اعمال اقساط در فیش‌های حقوقی باعث افزایش کارایی و کاهش زمان لازم برای انجام امور مالی جهت درج در اسناد حسابداری خواهد شد.



#### ثبت قواعد مرتبط با وام

- امکان تعریف انواع وام قابل اعطا به پرسنل:
- وام‌های ضروری
- مساعده
- وام‌های بانکی
- امکان تنظیم ارقام کلیدی بر روی انواع وام (مبلغ، تعداد اقساط)
- امکان تنظیم الگوی اسناد مالی بر روی انواع وام
- امکان تنظیم محدودیت‌های مقتضی بر روی انواع وام (تعداد وام در جریان)
- امکان تنظیم نرخ سود و دوره بازپرداخت به‌ازای انواع وام

#### ثبت درخواست وام

- امکان ثبت درخواست وام توسط کارمندان
- امکان تنظیم مبلغ وام و اقساط دلخواه توسط کارمند
- امکان تنظیم تاریخ شروع اقساط برای بازپرداخت
- امکان تنظیم گردش کار و فرایند اخذ تأییدیه‌ها از ذینفعان

#### بازپرداخت وام

- امکان اعمال کسورات مرتبط با اقساط در فیش‌های حقوق
- امکان مشاهده و رهگیری درخواست وام از لحظه ایجاد تا تسویه
- امکان مشاهده مانده وام به‌ازای هر درخواست



کمسیون فروش از جمله اقلامی است که در برخی سازمان‌ها مبتنی بر عملکرد تیم‌ها و کارشناسان فروش محاسبه و در وجه ایشان پرداخته می‌شود. محاسبات پورسانت فروش لزوماً با قواعد ساده و سطحی صورت نمی‌گیرد؛ بلکه از پارامترهای متنوعی تأثیر خواهد پذیرفت. از جمله این موارد می‌توان به اهداف فروش، بازه‌های زمانی فروش، محصولات هدف، پلکان درصدی پورسانت اشاره کرد. ماژول پورسانت آرتادوو باتکیه بر قابلیت‌هایی مانند برنامه‌های پورسانت، متغیرهای تأثیرگذار، ماهیت‌های تأثیرگذار (حجم فروش، حجم وصول و...)، چارچوب‌های تشویقی، امکانات قابل ملاحظه‌ای برای پیاده‌سازی قواعد و مقررات مختلف شرکت‌ها در حوزه کمسیون فروش در اختیار می‌گذارد.

#### ثبت متغیر موثر در پورسانت با انواع شروط

- نوع محاسبه متغیر ایجاد می‌شود شامل تعداد، مجموع و میانگین
- انتخاب ماهیت کلیدی مورد نظر
- تعیین پارامتر کلیدی از حیث زمان
- انتخاب واحد اندازه‌گیری مؤثر در محاسبات
- امکان ایجاد دامنه اطلاعاتی مؤثر در محاسبات

#### ثبت برنامه‌های پورسانت با شروط متنوع

- امکان انتخاب متغیرهای از پیش تعریف شده
- امکان انتخاب بازه زمانی از پیش تعریف شده
- امکان ایجاد دامنه جهت انتخاب گروه هدف کمسیون
- امکان انتخاب پارامتر مبنای محاسبات
- امکان تعیین هدف مالی مرتبط برای محاسبات
- ایجاد پله‌های تشویقی در بازه‌های متفاوت
- امکان تخصیص پورسانت مبتنی بر مبلغی از هدف تعیین شده
- امکان تخصیص پورسانت مبتنی درصدی از هدف تعیین شده

#### محاسبه‌ی پورسانت با دامنه‌های متنوع

- امکان ایجاد معیارهای رتبه‌بندی با شرایط گوناگون
- امکان انتخاب دامنه‌های اطلاعاتی گسترده جهت رتبه‌بندی
- امکان انتخاب مدل تأثیرگذاری بر روی رتبه‌بندی؛ بر اساس تعداد، مجموع یا میانگین
- امکان نحوه تأثیرگذاری مثبت یا منفی متغیر در محاسبه‌ی امتیاز
- امکان ایجاد برنامه‌های خاص منظوره رتبه‌بندی
- امکان تهیه خروجی از داده‌های محاسباتی پلان‌ها
- امکان مشاهده تاریخچه محاسبات و پورسانت‌های محاسبه شده در بازه‌های متفاوت



معمولا شرکت‌ها قواعد و دستورالعمل‌هایی در خصوص تعاملات (خرید یا فروش) با شرکای تجاری خود دارند که بیشتر اوقات این قواعد در قالب باید و نبایدهایی هست که بر تراکنش‌های خرید و فروش سایه می‌افکند و بعضا در قالب آیین نامه معاملات شرکت نمود پیدا می‌کند. برای درک بهتر از این قوانین می‌توان به مثال‌های ذیل اشاره کرد.

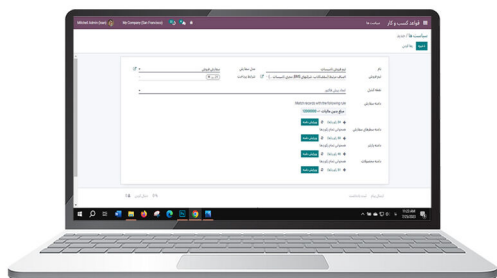
خرید کالای "الف" صرفا باید از کانال تامین کننده "ب" صورت پذیرد.

خرید فروش بیش از مبلغ یکصد میلیون ریال با شریک تجاری "ج" مجاز نیست و یا مستلزم تاییدیه مدیر بازرگانی است.

در صورت مانده حساب بیش از یک میلیارد ریال (تسویه نشده)، امکان فروش بیشتر به مشتری فراهم نیست.

در فصل اول سال، تیم فروش الف امکان فروش گروه کالای "ب" را ندارد.

مثال‌های فوق و بیشمار قاعده بازدارنده دیگر به کمک ماژول "قواعد کسب و کار" آرتادوو بر روی نرم افزار جامع اودوو در مجموعه شما قابل پیاده سازی است.



### تعریف قواعد کسب و کار

- امکان تعریف قواعد مبتنی بر تیم های فروش
- امکان تعریف قواعد مبتنی بر بازه های زمانی
- امکان تعریف قواعد مبتنی بر محصولات
- امکان تعریف قواعد مبتنی بر مشتریان و تامین کنندگان
- امکان تعریف قواعد مبتنی بر حجم و ارقام سفارش های خرید
- امکان تعریف قواعد مبتنی بر حجم و ارقام سفارش های فروش

### مدیریت قواعد بازدارنده

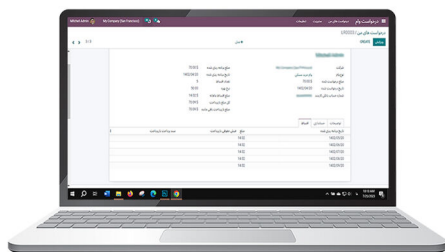
- امکان تنظیم قواعد بازدارنده به هنگام ایجاد پیش فاکتور خرید
- امکان تنظیم قواعد بازدارنده به هنگام ایجاد پیش فاکتور فروش
- امکان تنظیم قواعد بازدارنده به هنگام ایجاد سفارش خرید قطعی
- امکان تنظیم قواعد بازدارنده به هنگام ایجاد سفارش فروش قطعی
- امکان تنظیم قواعد بازدارنده به هنگام ثبت دریافت و پرداخت
- امکان آرشیو کردن/فعالسازی مجدد قواعد تنظیم شده
- امکان تهیه خروجی از قواعد تعریف شده در سیستم





به دلایلی مانند الزامات بالادستی، آیین‌نامه‌های داخلی، کمپین‌های بازاریابی و فروش، شرکت‌ها و سازمان‌ها اقدام به رتبه‌بندی شرکای تجاری خود (مشتریان، تأمین‌کنندگان) می‌کنند. نکته حائز اهمیت در ارزیابی تأمین‌کنندگان و رتبه‌بندی مشتریان، بهره‌مندی از زیرساخت مناسب برای تعیین اقسام کلیدی و پارامترهای تأثیرگذار در امتیازدهی و تعیین جایگاه ویژه برای طیف‌های مختلف از ذینفعان است.

ماژول ارزیابی تأمین‌کنندگان رتبه‌بندی مشتریان آرتادوو، که بر روی افزار اودوو طراحی شده است، نیازمندی‌های فوق را پوشش داده و امکان ایجاد معیارهای متفاوت با دامنه‌های مؤثر برای هر معیار را فراهم کرده است. مضاف بر آن‌که می‌توان برای هر معیار و نتایج آن نمره‌های متفاوتی لحاظ کرد تا با توجه به امتیازهای اکتسابی هر شریک تجاری، جایگاه خاصی برای ایشان در نظر گرفت.



### ثبت معیارها

- امکان ایجاد رتبه‌بندی‌های پیش‌فرض مانند طلایی / نقره‌ای / برنزی
- امکان تشریح و توصیف هرکدام از رتبه‌های ایجادشده
- امکان ایجاد معیارهای رتبه‌بندی با شرایط گوناگون

### ثبت دامنه‌های محاسباتی

- امکان انتخاب دامنه‌های اطلاعاتی گسترده جهت ارزیابی تأمین‌کنندگان
- امکان انتخاب شرایط تأثیرگذار بر روی رتبه‌بندی مشتریان: بر اساس تعداد، مجموع یا میانگین
- امکان تعیین مدل تأثیرگذاری مثبت یا منفی متغیر در محاسبه‌ی امتیاز
- امکان ایجاد دامنه جهت محدود کردن دامنه محاسبه امتیاز
- امکان ایجاد بازه نمرات جهت انتصاب رتبه‌بندی‌های ایجادشده

### محاسبه‌ی برنامه‌ها

- امکان ایجاد برنامه‌های خاص‌منظوره ارزیابی تأمین‌کنندگان و رتبه‌بندی مشتریان
- امکان رؤیت رتبه‌های متفاوت هر شریک تجاری با توجه به بازه‌های زمانی محاسبات متفاوت
- امکان تهیه خروجی از داده‌های محاسباتی پلان‌ها
- امکان مشاهده تاریخچه محاسبات و نمرات محاسبه‌شده در بازه‌های متفاوت



قواعد حقوق و مزایا در هر کشور تابع قوانین و مقررات خاص آن کشور است و بالطبع در ایران نیز الزاماتی در خصوص روش‌ها و جزئیات محاسبه حقوق و دستمزد کارکنان وجود دارد. بدیهی است این الزامات و خروجی‌های موردنیاز برای سازمان‌های دولتی ایران، به صورت پیش‌فرض در اودوو وجود ندارد. به همین دلیل و به‌منظور پوشش نیازمندی‌های مشتریان برای استفاده از ماژول حقوق اودوو، آرتادوو ماژول سفارشی‌سازی شده حقوق و دستمزد برای جامعه هدف ایران طراحی و به بازار ارائه کرده است. با استفاده از این ماژول قابلیت‌های متعددی در اختیار کاربران قرار می‌گیرد تا با آسودگی خاطر امور کارگزینی و محاسبات حقوق و دستمزد خود را در اودوو پیش ببرند.

### ثبت اطلاعات تکمیلی مورد نیاز

- امکان تعریف اقلام اطلاعاتی کامل برای کارمندان
- اطلاعات هویتی
- اطلاعات بیمه
- سوابق همکاری
- نوع عضویت
- تأهل، نظام وظیفه و ...

### ثبت قواعد موثر

- امکان تعریف لیست خانوار و افراد تحت تکفل کارمندان
- امکان تعریف انواع حکم / قرارداد
- امکان تعریف انواع پارامترهای حکمی / قراردادی
- امکان تنظیم مقادیر پیش‌فرض برای پارامترهای حکمی
- امکان تنظیم رابطه بین اقلام حکمی و مدل‌های حقوق
- امکان تعریف انواع پارامترهای ورودی (خروجی سایر سیستم‌ها)
- امکان بارگذاری فایل‌های ورودی مبتنی بر الگوهای تعریف شده
- امکان تنظیم جداول پلکانی مالیات
- امکان محاسبه پارامترهای مالیات / عیدی / ذخیره به روش سالانه (علی‌الحساب)

### ایجاد الگوی اسناد حسابداری متناظر با حقوق

- حساب بدهکار / بستانکار
- مراکز هزینه / حساب‌های تحلیلی
- طرف حساب اقلام فیش / حساب‌های هزینه
- سند تجمیعی به‌ازای انواع حساب
- سند تجمیعی به‌ازای مراکز هزینه
- امکان تهیه خروجی‌های متنوع بر اساس نیاز



بنا به مقتضیات جغرافیایی و الزامات محیطی، پیاده‌سازی نرم‌افزارهای بین‌المللی منوط به در اختیار داشتن ماژول‌ها و قابلیت‌هایی خاص منظوره است. آرتادوو با شناسایی این طیف از نیازمندی‌ها و نیز الزامات و قوانین حاکمیتی، اقدام به تولید بیش از پنجاه ماژول تخصصی و کاربردی برای جامعه هدف مشتریان ایران کرده است. برخی از این ماژول‌ها در صفحات قبل به صورت خلاصه معرفی شده‌اند، در ادامه لیست جامعی از تمام ماژول‌های طراحی شده توسط آرتادوو ارائه می‌گردد.

## ماژول‌های مرتبط با فرآیند مالی

- چک مدت‌دار
- درخواست پرداخت
- گزارش معاملات فصلی
- ساختار مالی ایران
- سامانه مودیان مالیاتی
- تطبیق جزئی اسناد مالی
- روکش اسناد حسابداری
- درگاه پرداخت بانک ملت
- اسناد تخفیف / برگشت از فروش
- سطوح دسترسی دفاتر روزنامه
- حساب سفارشی دریافت پرداخت
- دریافت خودکار صورتحساب بانکی
- استهلاک مبتنی بر سال مالی
- حساب تحلیلی هزینه‌های سربار
- خروجی پرداخت بانک پاسارگاد/ سامان / رسالت / تجارت
- قواعد پرداخت

## ماژول‌های مرتبط با فرآیند خرید فروش

- مویرگی
- رتبه‌بندی
- امور خرید خارجی
- تخفیف خرید
- قواعد کسب و کار
- مدیریت وظایف فروش
- میز خدمات پیشرفته
- تسهیم هزینه حمل فروش
- رویدادنگاری جزییات فروش
- سطوح دسترسی فروش کالا
- پروموشن پلکانی
- سبد فروش
- درخواست پروموشن
- نقش‌های تیم فروش
- مدیریت نمایش گونه‌ها در وبسایت

## ماژول‌های مرتبط با فرآیند تولید و انبار

- کاردکس انبار
- درخواست کالا
- کنترل کیفیت ارفاقی
- اطلاعات لجستیک
- سطوح دسترسی انبار
- مدیریت مراحل نگهداری
- بازکاری
- واحد اندازه‌گیری پیشرفته
- کنترل کیفیت پیشرفته
- مدیریت مراحل کیفیت
- تعمیر و نگهداری پیشرفته
- استعلام هزینه حمل
- برگه‌های کارکرد در انبار
- صورت مواد اولیه پیشرفته
- سهمیه بندی تامین کسورات
- سری / سریال ساخت دوگانه

## ماژول‌های مرتبط با فرآیند حقوق و مزایا

- حقوق و دستمزد
- ارزیابی دوره‌ای
- پورسانت کارمندان
- خروجی صندوق بیمه
- خروجی مالیات حقوق
- مدیریت پرداخت حقوق

## ماژول‌های مرتبط با فرآیند عمومی

- تقویم شمسی
- کانکتور پیامک
- کانکتور WhatsApp
- درخواست ماموریت
- کارنامه سلامت کارمندان
- تثبیت سربرگ
- گردش کار پیشرفته
- هدف‌گذاری و پایش
- مدیریت مراحل پروژه
- کانکتور ای‌ت‌ا
- ارتباط با آپارات
- نظرسنجی خدمات پس از فروش

